

**DAF**

# Lieferfähig trotz starker Nachfrage

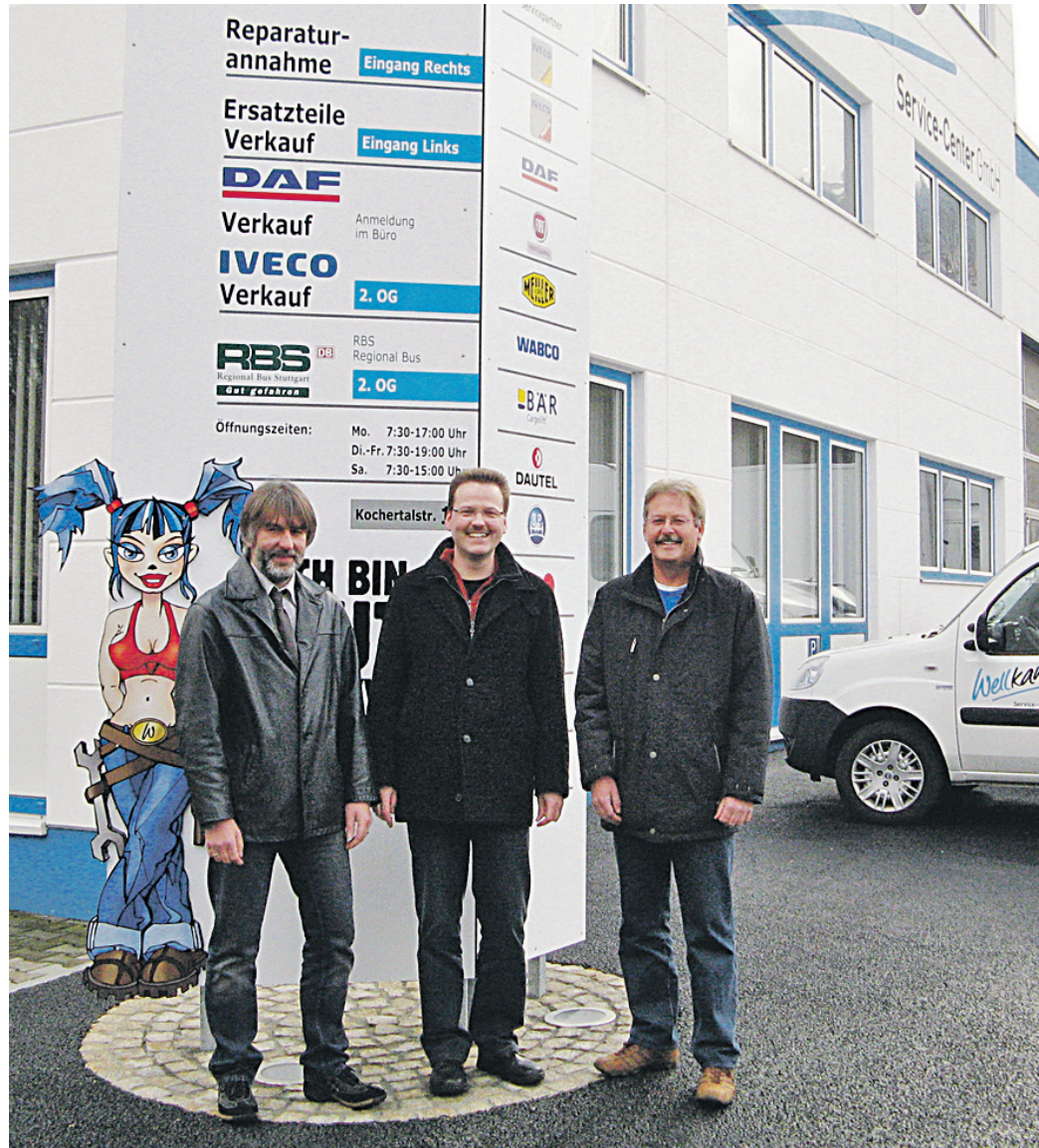
**IVECO**

**Wellkawe**  
Service-Center GmbH

Viele Nutzfahrzeugkunden mussten 2007 erleben, dass sich plötzlich die Lieferzeiten Ihrer Fahrzeuge drastisch erhöhten. War man es seither gewohnt sein Fahrzeug im Standardsegment nach 6-8 Wochen zu bekommen, waren auf einmal Lieferzeiten von 4-6 Monaten angesagt. So etwas kannte man seither nur aus dem Bereich „Spezialfahrzeuge“ wie zum Beispiel für das Baugewerbe wo zusätzlich noch ein spezieller Aufbau angefertigt werden muss. Diese Entwicklung hält jedoch auch in 2008 weiter an.



Die meisten Nutzfahrzeughersteller konnten Ihren Absatz in 2007 sehr stark ausbauen. Ein wesentlicher Anteil der gestiegenen Verkaufszahlen entfällt jedoch auf den europäischen und im Besonderen auf den osteuropäischen Markt. Die Hersteller haben erkannt, dass die neuen Märkte attraktiver sind, als der hart umkämpfte deutsche Markt, bei dem die Margen in den letzten Jahren permanent gefallen sind. Warum also nicht mit besseren Renditen und weniger Problemen diese Länder beliefern, nachdem auch die Zahlung in der Zwischenzeit keine Schwierigkeit mehr darstellt?



Von links: Klaus-Dieter Hirsch, Martin Popp Geschäftsführer Wellkawe, Wilhelm Hartberger.

Wellkawe Service-Center GmbH betreut im Raum Ostwürttemberg die Vertragsmar-

ken **IVECO**, **DAF** und in Kürze auch **FIAT Professional (FIAT Transporter)**. In den

Räumen in der Kochertalstrasse 18, Aalen befinden sich Verkaufsbüros der jeweiligen

Haupthändler. Der **IVECO** Verkauf wird von **Wilhelm Hartberger** vom B+R Autohaus Ulm gesteuert. Für die Marke **DAF** steht **Klaus-Dieter Hirsch** von EBB-Truck Center Heilbronn als Kundenberater zur Verfügung. Während Wellkawe mit seinen 29 Mitarbeitern den gesamten Nutzfahrzeugservice auch für Fremdfabrikate wie Mercedes Benz, MAN u.v.a. erledigt, vertreten die beiden Verkäufer Ihre Marken vor Ort. Für die Kunden des Unternehmens ist dies von besonderer Bedeutung, da Verkauf mit individueller Betreuung, Finanzierung und Service aus „einer Hand“ angeboten werden.

Die Marken **IVECO** und **DAF** konnten für das Jahr 2007 Rekordverkaufszahlen melden. Um dem Wachstum gerecht zu werden wurden bei **IVECO** in Ulm über 300 neue Arbeitsplätze geschaffen und eine zusätzliche Fertigungsschicht eingeführt. Bei **DAF** in Eindhoven wurden durch umfangreiche Investitionen in Technologie und neuen Fertigungsräumen ebenfalls die Weichen gestellt, das zusätzliche Volumen zu bewältigen.

Durch unseren großen eigenen Fuhrpark sind wir auch jederzeit in der Lage unseren Kunden aus der Not zu helfen, so Martin Popp, Geschäftsführer Wellkawe. Vom Daily bis zur Sattelzugmaschine stehen

nunmehr 14 unterschiedliche Fahrzeuge zur Verfügung.

Durch eine langfristige Absatzplanung der beiden Händler ist es gelungen, die Kunden trotz des gestiegenen Bedarfs pünktlich und schnell zu beliefern. Für 2008 wurden genü-



gend Bauplätze in den Werken fest geordert um unsere Kunden bedienen zu können, so Klaus Dieter Hirsch vom **DAF** Verkaufsbüro Aalen. Sogar im schwierigen Umfeld der Spezialfahrzeuge haben wir noch Möglichkeiten fügt Wilhelm Hartberger vom **IVECO** Verkaufsbüro Aalen hinzu.

Die beiden Haupthändler **B+R Autohaus Ulm (IVECO)** und **EBB Truck-Center Heilbronn (DAF)** konnten im Jahr 2007 mit allen Niederlassungen über 1600 Nutzfahrzeuge verkaufen.